

# FORMAZIONE

INGLESE PER IL SETTORE  
IMMOBILIARE



## OBIETTIVI

Sviluppare la qualità degli scambi inerenti a una transazione immobiliare in inglese.

Sviluppare la fluidità orale per condurre una visita e una trattativa immobiliare in inglese.

Ottimizzare la qualità del processo commerciale in inglese.

Creare documenti professionali in inglese: contratti, e-mail, lettere, relazioni, note, ecc.

Contestualizzare la comunicazione al contesto professionale

## METODI D'INSEGNAMENTO

Contributi teorici e didattici

Esercizi di improvvisazione

Giochi di ruolo ed esercitazioni pratiche: simulazione di visite, trattative con un venditore o un acquirente, colloqui con un costruttore o un architetto, gestione degli affitti in inglese, ecc.

## PROGRAMMA

- Sviluppare la fluidità d'espressione in situazioni professionali specifiche del settore immobiliare.
- Visitare gli immobili: descrizione e caratteristiche (ubicazione, stato, superficie, numero di stanze, ecc.)
- Illustrare e spiegare il processo di vendita (promesse di acquisto, contratto preliminare di vendita, ecc.)

## VALUTAZIONE

Esercizi, giochi di ruolo utilizzando il vocabolario e i concetti trattati durante il corso.

Alla fine del corso, ogni studente riceve:

una dispensa che riprende i concetti teorici studiati durante la formazione  
Una scheda di valutazione alla fine della sessione, che certifica il livello dello studente.

Per questa formazione si può ottenere la certificazione CLOÉ (competenze linguistiche orali e scritte) al prezzo di 120 € (per gli utenti del CPF il prezzo della certificazione è incluso nel finanziamento).

## PREZZI

OPCO

SU RICHIESTA

Auto-financement

1 820 €

## DURATA

28 ore

## PUBBLICO

agenti immobiliari

## PREREQUISITI

Livello di francese - A2

## DATA DI INIZIO

Aperto tutto l'anno -  
contattateci per  
maggiori dettagli

## ISCRIZIONE

Contattate nostro team

- sul pagina di contatto del nostro sito web
- per email :  
info@french-in-cannes.fr
- per telefono : +33 (0)4  
93 47 39 29